

PROBLEM

KMU-Web-Markt seit 20 Jahren kaputt

3,6 Mio KMU in DE sitzen zwischen DIY-Baukästen (Wix, Jimdo · nicht DSGVO-konform) und klassischen Agenturen (€5–50k Setup · 4–12 Wochen Lieferzeit · €1k Tagessatz). Keine vertikal-integrierte Alternative im Mid-Market.

SOLUTION

AI-Native-Operating-Company

Captain-Pattern Multi-Agent-Pipeline · vollständig automatisierte Customer-Journey (Lead → Build → Compliance → Ongoing) · 7 Werktage von Workshop bis Production · Compliance & Reports out-of-the-box.

11

CUSTOMER-SITES 12+

Monate · 0 Churn

100 %

COHORT-RETENTION

Pilot-Phase

17,6 x

LTV / CAC Top-Decile-SaaS

€300 M

TAM DACH 3 Revenue-Linien

Wir verkaufen keine KI. Wir SIND eine KI-Firma.

KLASSISCHE AGENTUR

€70.000+

23 Tickets · 3–5 Mann-Tage x €1.000

BEI UNS (AI-COMPUTE)

~€80

23 Tickets in 5h via Multi-Agent-Pipeline

01 · CAPTAIN-PATTERN-IP

12 Mo Production-Iteration

Multi-Agent-Orchestrierung mit Acceptance-Gates, Opus-Eskalation, Failure-Ledger. Median Time-to-Ship 15–20 Min. Nicht in 12 Mo kopierbar.

02 · VERTIKALE INTEGRATION

4 Produkte / Customer / 5 Jahre

Lead-Sourcing (OSM → DIN-5008) · Site-Build · Compliance-Forensik · Ongoing-Service. Wix macht nur Sites. Anwälte nur Audits. Wir alles.

03 · COMPLIANCE-ASSET

78/93 ISO-27001-Controls

cw-legal-Asset-Pack vollständig (TOMs · AVV · TIA · VVT · Subprozessoren). cw-dsgvo Forensik mit RFC-3161-Timestamping. DSGVO/TDDDG ✓.

3 COMPOUNDING TAILWINDS · ARBEITEN STRUKTURELL FÜR UNS

50–80 %

AI-Cost-Deflation p.a. · Margin steigt 80 % → 95 % bis 2030

+30–50 %

DSGVO-Abmahnwelle p.a. · Compliance bei uns Default

600.000

KMU-Generationswechsel · Übernahmen bis 2030 (KfW)

THE ASK

€250–500k Pre-Seed
@ €1,5–3 Mio Post-Money

12-Monate-Runway · 50 Customer-Sites Ziel · INVEST-Zuschuss-Option (BMWK-Programm, vorbehaltlich Bewilligung · ~€70k bei Bewilligung auf €350k-Ticket · aktiv bis 12/2027)

Sales

Paid-Akq.

Eng.

Legal/Ops

40 %

25 %

20 %

15 %